

**PONT TECNOLÒGIC A BRASIL – 19-23 JULIOL 2010**  
**ORGANITZAT PER LA CAMBRA DE COMERÇ DE BARCELONA I BARCELONA ACTIVA**  
**AMB LA COL·LABORACIÓ DE BARCELONA DIGITAL CENTRE TECNOLÒGIC**

**CRÒNICA FINAL**

**AGENDA INSTITUCIONAL**  
**I VISITES INDIVIDUALS D'EMPRESES**

El **Pont Tecnològic** continua amb unes agendes molt ajustades per a les empreses participants. En total s'han realitzat més de 150 reunions individuals entre empreses catalanes i brasileres al llarg dels darrers tres dies de viatge.



Mentre les nostres empreses es distribueixen per tota la ciutat, els membres de la part institucional hem tingut l'oportunitat de trobar-nos amb el **Governo do Estado de Sao Paulo en concret, amb la Secretaria de Desenvolupament,**

<http://www.desenvolvimento.sp.gov.br/>. De la mà del coordinador de Ciència i Tecnologia, **Sr. Dante Pinheiro** i de l'assessora tècnica i responsable del desenvolupament dels Parcs tecnològics, **Margareth A.O. Lopes**, coneixem l'estat del projecte de consolidació del nou Sistema Paulista de Parcs Tecnològics "SP Tec".

Actualment disposen de 3 parcs operatius, 13 d'aprovats i 14 en procés, en 3 anys esperen que 30 parcs estiguin en ple funcionament, un gran repte que aportarà molt dinamisme i creixement a l'estat. Ens comenten també que un dels més avançats és el de **San José Dos Campos**, la qual és la **segona ciutat al món en nombre de doctors per habitant**, només superada per Boston.

En la mateixa reunió, coneixem al Director i al responsable de Relacions institucionals i Internacionals de l'**Investe Sao Paulo**, l'agència **Paulista de Promoció d'inversions i competitivitat**.

Al llarg de la trobada ens expliquen la constant activitat que han tingut en el darrer any respecte al nombre de delegacions espanyoles que els han visitat i als projectes en marxa, més de 40 actualment. Aquesta agència creada el 2009 tot just s'està organitzant. Vinculada a la Secretaria de Desenvolupament ja compta amb 20 professionals i com succeeix a tot Brasil, està en creixement.

**Més de**  
**150 reunions**  
**de negoci**  
**en tres dies**

Destaca el lideratge de Sao Paulo en relació a altres Estats brasilers infraestructura i la disponibilitat de serveis de telecomunicacions.

Les dades de teledensitat donen una xifra de:

- Sao Paulo: 41 accessos fixos per habitant
- Brasil: 29 accesos fixos per cada cent habitants.

**Més de 16 milions d'accessos fixos instal·lats.**

35 operadores de telefonia fixa i 5 de telefonia mòbil que cobreixen tot l'Estat.

Amb la col·laboració de:

Cofinançat per:

## FIESP – Federation of the Industries of the State of Sao Paulo

Tenim l'ocasió de mantenir una entrevista amb el Director Titular Adjunt de l'**FIESP**, la federació d'indústries de Sao Paulo, el Sr. **Antonio Fernando Guimaraes Bessa**. Comença la reunió explicant-nos que es troba de vacances però que sempre és interessant intercanviar coneixement amb delegacions internacionals i veure possibilitats de present i futur. La primera part de la reunió (s'ha de dir que hi hem estat més de 2 hores) es focalitza en donar-nos informació sobre la seva estructura que es compon de: el **CIESP** (creada al 1928 i que representa a les 150 mil empreses, d'aquestes unes 9.000 associades, bàsicament pimes, són les que necessitem més suport i representativitat en les negociacions), el **FIESP** (creada al 1930 agrupa 134 patronals, totes les empreses han d'estar sindicades des de la seva creació), el **SESI** (on 157 escoles tècniques donen educació gratuïta fins arribar a la facturació de tecnologia) i el **SENAI** (282 escoles bàsiques amb més de 134.000 alumnes i uns 12.000 professors). La **FIESP** té més de 5.000 col·laboradors entre totes les àrees.

Al llarg de tota la conversa van sortir anècdotes i xifres que ja hem anat sentint al llarg de la setmana: Sao Paulo representa el 67% del PIB nacional i el 40% de la producció. El creixement s'està reduint en la balança comercial ja que la Xina exporta molt més ara a Brasil degut a les restriccions que s'està trobant amb EUA i Europa. Hi ha 142.000 persones estrangeres treballant en empreses brasileres. Sao Paulo és la ciutat amb més helicòpters del món. Tenen la previsió de passar de la posició número 17 a ser el 5è país exportador d'etanol per al 2020 (segons un estudi del Credit Suisse). Fins i tot hi ha altres estudis, són més optimistes i aposten per la tercera posició.

Respecte al termini per realitzar algunes accions trobem una gran diferència: a Brasil es necessiten 120 dies per crear una empresa i 4 anys per tancar-la, 14 procediments per registrar una propietat, 12 dies per exportar respecte als 7 d'Alemanya, entre d'altres. També ens menciona el principal problema que afecta a la competitivitat: les enormes taxes laborals. De cada 100 que es paga a un treballador, un 102% són taxes laborals que haurien d'anar a beneficis socials.

Sao Paulo té més de 6 milions de vehicles, 3 milions circulen diàriament. Això és un caos circulatori que afecta molt durant el dia a dia. La gran majoria d'aquests cotxes incorpora un 25% d'etanol en els seus dipòsits sense danyar el vehicle. Als EUA existeix un pla per utilitzar un 15% o 85% de barreja amb etanol a curt termini. Una dada a destacar és la gairebé inexistent xarxa de metro, amb només 70 km on realment caldrien més de 800 per cobrir totes les necessitats de la ciutat. Aquest fet i l'actual xarxa ferroviària (com a anècdota mencionar que els trens de mercaderies de Sao Paulo a Santos únicament poden circular durant la nit ja que durant el dia transporten persones) provoca que Brasil hagi d'invertir i crear un gran desplegament en infraestructures de tot tipus en un període molt curt de temps.



**Rocio Espartero i Laura Espiau de Barcelona Activa-Ajuntament de Barcelona i Gemma López de Barcelona Digital Centre Tecnològic, a la porta de FIESP**

Amb la col·laboració de:

Cofinançat per:

## ASSESPRO

Aprofitem la tarda per mantenir una nova trobada, en aquest cas, amb el President de l'Associació d'empreses Brasileres de Tecnologies de la Informació, el Sr. **Roberto C. Mayer**. És una persona amb molts contactes i coneixedora del sector TI. Ens comenta que ha participat en diverses ocasions en esdeveniments i activitats a Espanya en els darrers anys i que veu moltes possibilitats de col·laboració. Com a nota a destacar, ens explica que qualsevol treballador autònom necessita crear una empresa per poder facturar i cobrar, per la qual cosa les xifres que ens dona seguidament s'entenen: 55.000 empreses amb un únic treballador i entre 2.000 i 3.000 amb més de 20 treballadors



El participants a l'autocar que ens portava a les diverses visites. El nostre guia va ser l'autor de la foto!

## VISITA DE L'ALCALDE DE CAMPINAS AL NOSTRE HOTEL

Un cop a Sao Paulo, hem tingut la confirmació per part dels màxims dirigents de **BANIF** i de **Josep Maria Salvatella**, director de Relacions Institucionals i corporatives de **Bankipme**, que gaudiríem de la visita de l'alcalde de Campinas, **Sr. Hélio de Oliveira Santos**, al nostre hotel.



El seu discurs s'ha centrat en els grans projectes estratègics nacionals especialment en Nanotecnologia, l'Institut de Biomassa i energies renovables. També el gran impuls que es farà en el turisme de negocis ja que està previst que inaugurin un hotel amb un centre internacional de convencions que serà un dels més grans del món. Un altre xifra sobre Campinas i que fins ara no havíem escoltat, és que són líders en el registre de patents de tot el país i juntament amb Sao Paulo és on es troba la major concentració d'R+D.

Com és habitual en totes i cada una de les jornades, acabem amb algunes dades més: 32 hospitals i 4,8 metges per cada 1.000 habitants. Agraïments diversos en la cloenda i algunes preguntes per part de les nostres empreses catalanes finalitzen aquesta jornada a les 20:00 hores. Dia llarg, sopar i a dormir!!

Amb la col·laboració de:

Cofinançat per:

## PARLEN ELS PROTAGONISTES!

Acabada l'aventura brasilera els demanem unes paraules a tots els participants. Aquestes són les seves opinions:

"El *jeitinho brasileiro* no aplica en los negocios en Brasil, pues la informalidad no es brasileña, son muy serios y exigentes en las reuniones, y hablar portugués ayuda, pero no hablarlo no impide. A parte de esto, nos llevamos muy buena información de primera mano del mercado, la competencia, tendencias y el mejor *parceiro* que podíamos tener, el portal horizontal más popular del país.

Así pues, la experiencia ha sido muy positiva y trascendental para **ITnet**. Sin este viaje hubiera sido muy difícil acceder a este tipo de informaciones. "

**Helena Gálvez** , Directora de Màrqueting de **ITnet Consulting Business**

**Carlos Blanco**, Fundador i Director General d'**ITnet Group**

[www.mundijuegos.com](http://www.mundijuegos.com)  
[www.ociomedia.com](http://www.ociomedia.com)

"Aquest Pont ens ha estat d'enorme utilitat perquè gràcies a ell, vam constatar que el mercat de formació brasiler és enorme i imprescindible per a **emagister**. Tot i que disposem d'un model d'implantació que ens ha funcionat a la resta de països on ja som presents, Brasil té certes particularitats que no podem passar per alt, és molt probable que haguem de redefinir certs aspectes del model, sobretot pel que fa al no establiment d'oficines locals."

**Joan Ramon Castelló**, **emagister**

[www.emagister.com](http://www.emagister.com)

"Brasil és un mercat difícil i amb molta competència però ahora ple d'oportunitats per als qui acceptin els seus reptes"

**Quim Chale**, CEO en **Quality Choice**

[www.qhc.com](http://www.qhc.com)

"La verdad es que iba con pocas expectativas a Brasil y he vuelto con mucha ilusión; hablando de la ilusión, y ya que nos piden una frase, la tomo prestada de George Lucas: "*Los sueños son sumamente importantes. Nada se hace sin que antes se imagine*" y añadido que gracias a este puente he podido imaginar cual va a ser el futuro de nuestro Grupo en Brasil (algunos a esto lo llaman visión). "

**Gabriel Monreal Perez** -Soci Director **Grup IN2**

[www.in2.es](http://www.in2.es)

"No tenía ni idea de lo que me iba a encontrar y he visto durante esta semana de trabajo en Sao Paulo que puede haber mucho futuro para lo que yo fabrico que es el "control y gestión de Parkings". Este viaje ha sido para mí la parte más bonita y divertida y me lo he pasado muy bien.

A partir de ahora queda lo más duro y es invertir durante 2 años en una delegación y ver si puedo colocar mi producto en Brasil por tecnología y también por precio."

**Juan López i José López**, Empresaris de **Bymar-Park, s.l.**

[www.Bymar-park.com](http://www.Bymar-park.com)

"Ha sido una experiencia extremadamente positiva. Deseo agradecer el buen clima que ha presidido todo el encuentro y la profesionalidad de los organizadores. Ha hecho posible que en pocos días alcanzara un nivel de comprensión suficiente sobre un país indudablemente complejo. Espero que en un futuro próximo nuestras expectativas se vean cubiertas y que podamos compartir casos de éxito."

**Juan M. Recio**, Conseller Delegat de **Vincle Internacional de Tecnología y Sistemas, S.A**

[www.vincle.es](http://www.vincle.es)

Amb la col·laboració de:

Cofinançat per:

"Brasil se está preparando para ser una de las primeras potencias mundiales y tras varias reuniones con grandes empresas de los sectores Bancario, Seguros y Telecomunicaciones, hemos constatado cómo la seguridad de la información adquiere más importancia en las estrategias de negocio de la empresas brasileñas. El espíritu emprendedor de **blueliv** nos quiere llevar a este país a aprovechar las grandes oportunidades que ofrece."

**Manuel Matutes Mestre**, Director Àrea Internacional de **Blueliv**

[www.blueliv.com](http://www.blueliv.com)

"L'emprenedor per definició se sent sol en l'acte d'emprendre i fer empresa. L'emprenedor que a més a més, agafa la maleta per internacionalitzar la seva empresa se sent encara més sol. Els ponts tecnològics que organitzen Barcelona Activa, Cambra de Comerç de Barcelona en col·laboració amb Barcelona Digital trenquen aquesta dinàmica ja que ens donen una oportunitat única de compartir inquietuds i experiències d'emprendre i internacionalitzar-nos amb companys que es troben ni més ni menys que en la mateixa creuada amb què un es troba. Felicitats!"

**David Boronat**, CEO en **Multiplica**

[www.multiplica.com](http://www.multiplica.com)

"Ja fa un any que des de l'oficina de SITmobile Sao Paulo m'expliquen del moment dolç que es viu a Brasil: *coraçao i muito trabalho*. Venir a comprovar-ho ha estat experiència perfecta!"

**Marc Bonavia**, Director de Màrqueting i Comunicació de **SITmobile**

[www.sitmobile.com](http://www.sitmobile.com)



Vista des de la terrassa de l'Hotel Melià Jardim a Sao Paulo



Vista aèria a l'arribada a Barcelona

Amb la col·laboració de:

Cofinançat per:

Hem finalitzat una setmana de feina molt intensa però també de conèixer bones persones i bons professionals, empreses amb ganes de fer negoci i de fer país, molta sort i endavant!!

Us esperem en el proper pont el proper mes d'octubre a la Xina... fins aviat!

## **Gemma López**

Cap de Promoció, Divulgació i Formació

**Barcelona Digital Centre Tecnològic**

## **Agraïments:**

**Lluís Lluch**, Cambra de Comerç de Barcelona

**Glòria Perarnau**, Cambra de Comerç de Barcelona

**Rocío Espartero**, Barcelona Activa

**Laura Espiau**, Barcelona Activa

**Flavio A. Soares**, Soares & Avila

**Nuno da Rocha Correia**, Banif

**Nuno Torcato**, Bankpime

**Patricia Jungers Lafuente**, Embaixada da Espanha Sao Paulo

A tots els representants de l'**ICEX - ACCIÓ** que han ajudat a organitzar les agendes individuals i per suposat a **totes les empreses que han participat en el pont.**

Amb la col·laboració de:

Cofinançat per: